

Der Workshop für Geschäftsführer und
Marketingleiter von kleinen/mittelgroßen
Unternehmen sowie Freiberufler:

Der 3x3 Masterplan – Kunden gewinnen mit System

1 Tag für Ihre Zukunft:

In Berlin, Köln, Stuttgart und ...!

Termine & Orte: www.nfs-akademie.de !

Der 3 x 3 Masterplan – Kunden gewinnen mit System!

Infos zum 1-Tages-Workshop

Das Wichtigste zuerst: Was Sie davon haben!

An diesem Workshoptag geht es um die zentralen und grundlegenden Themen, um die sich ein/e Inhaber/in, Geschäftsführer/in oder Marketing-/Vertriebsleiter/in kümmern muss:

Die Strategie, also die Ziele richtig zu definieren, die erreicht werden sollen und das Marketing, mit dem er/sie diese Ziele erreichen will.

Am Ende des Tages haben Sie für sich folgende Ergebnisse erarbeitet:

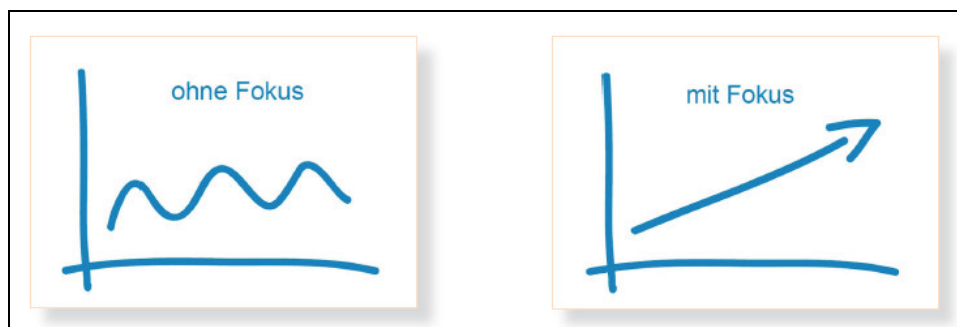
Eine verbesserte Strategie:

- Sie lernen die **Prinzipien einer erprobten Strategie** kennen und können so Ihre unternehmerische Planung überprüfen und optimieren
- Sie haben Ihre **kurz-, mittel- und langfristige Ziele** nach den neuen strategischen Überlegungen überarbeitet

Eine effektive Marketing-Systematik:

- Sie lernen „**Schritt-für-Schritt**“ das **Nachfrage-Sog-System**© kennen, mit dem Sie einfacher, sicherer und dauerhaft Kunden gewinnen
- Sie erfahren, wie Sie mögliche **Interessenten** genau so ansprechen, wie diese es erwarten – und **Sie damit den Verkauf steuern** können
- Sie lernen mit der **3-Vorschläge-Methode** einen Weg kennen, der Sie sofort **aus der Preisfalle herausführt**
- Sie erkennen die **Vorteile eines stimmigen Gesamtkonzeptes** für Ihr Marketing und nehmen eine Fülle von konkreten Anregungen für Ihre unternehmerische Zukunft mit

Damit Ihr Unternehmen sich wirtschaftlich stabil entwickelt!



Inhalte des Workshops:

Sie lernen im Einzelnen:

- wie Sie Ihre erfolversprechendste Zielgruppe finden und definieren
- wie Sie Ihre Adressdaten besser nutzen
- wie Sie Mailings schreiben, die Wirkung erzielen
- wie Sie Bedarf erkennen und in Aufträge umwandeln
- wie Sie effektives Marketing mit eigenen Mitteln betreiben
- wie Sie Ihre Angebote immer genauer auf den Kundenbedarf ausrichten
- wie Sie Nachfrage zunehmend selbst aktiv steuern können

Sie erfahren insbesondere:

- wie Sie Saisonlöchern zuvorkommen
- wie Sie risikolos und gezielt innovieren
- wie Sie aktiv Empfehlungen abrufen und damit die Empfehlungsquote deutlich erhöhen
- wie Sie zum Zielgruppen-Besitzer werden
- wie Sie statt Einmal-Aufträge, dauerhaft Kunden gewinnen

Der Workshopablauf:

09.00 Uhr Ankommen mit Begrüßungskaffee

09.30 Uhr Themen am Vormittag

- Eröffnung, Tagesübersicht & Zielsetzung
- Einführung: 2 Seiten des Erfolgs: Strategie & Systematik
> ca. 11.30 Kaffeepause
- Strategie: Positionierung, wirksame Zielsetzung
- Systematik: Einführung in das Nachfrage-Sog-System
> ca. 13.30 Uhr gemeinsames Mittagessen

14.30 Uhr Themen am Nachmittag

- Die 3 Verstärker für Ihr Marketing
- Ihr Marketingsystem clever aufbauen (Praxisbeispiele)
> ca. 15.30 Kaffeepause
- Verhandlung & Angebote wirksamer gestalten
- Zusammenfassung & Fragen
- Nächste Schritte

17.30 Uhr Ende des Workshops

Kleingedrucktes:

Rücktritt Teilnehmer: Bis 4 Wochen vorher kostenfrei und bei Rückerstattung aller Anzahlungen; bis 7 Tage vorher gegen Einbehalt / Gebühr von EUR 100,00 netto; danach wird voller TN-Betrag fällig – Stellung eines Ersatzteilnehmers ist möglich.

Absage NFS Akademie: Ist mit 5 Tagen Vorlauf z.B. bei Erkrankung oder zu geringer Teilnehmeranmeldungen möglich. Dann erfolgt eine vollständige Erstattungen aller geleisteten Anzahlungen. Erstattungen von bereits angefallenen Reisekosten etc. oder sonstigen Ausfallkosten ist nicht möglich.

Ihre Workshop - Anmeldung

Per Fax: +49 30 / 89 74 88 41
per Post: NFS Akademie, Sophie-Charlotte-Str. 55a, 14169 Berlin
per Mail: eingescannt und per Mail an info@nfs-akademie.de

**Ja, ich buche den Workshop für KMU's und Freiberufler:
 „Der 3 x 3 Masterplan – Kunden gewinnen mit System“**

Meine Workshopauswahl:

Aktuelle Termine finden Sie auf unserer Website: www.nfs-akademie.de/termine.html
 Hier bitte eintragen:

Ort: **Datum:**

Meine Workshop-Investition:

- Standard:** EUR 395,00 netto / 470,00 EUR brutto
- Verbandsmitglied:** EUR 295,00 netto / 350,00 EUR brutto
 (Partnerangebot für: BV StrategieForum e.V., BVMW e.V.)

Seminarempfehlung:

- Ich habe das Seminar Kollegen/innen empfohlen,** bei Buchung erhalten wir beide/drei jeweils 10% Seminarnachlass (für Sie bis zu 20% Nachlass möglich):

Empfehlung 1:

Empfehlung 2:

| | |
|----------|--------------|
| Vorname | Name |
| Firma | |
| Funktion | |
| PLZ | Ort |
| Straße | |
| Telefon | |
| eMail | |
| Datum | Unterschrift |

Bitte gleich zurücksenden und gleich Ihren Platz sichern!